

# OFERTAS 18.12.2017

## APRENDA CÓMO MANEJAR LOS CONFLICTOS

Manejar técnicas de negociación empleando el concepto "ganar-ganar", incrementar las habilidades individuales de negociación, y conocer el estilo personal de comunicación y negociación de cada participante son algunos de los objetivos del taller sobre integración del estilo de negociación al estilo de personalidad del participante) que organiza el Idepro el próximo mes. El evento trabajará con el Modelo Fisher. (I) **DC**

**LUGAR:** ESPAE, CAMPUS LAS PEÑAS

**INICIO:** 2018, FECHA POR CONFIRMAR

**DÍAS:** LUNES A MIÉRCOLES, 18:00 - 22:00

**INFORMACIÓN:** [WWW.ESPAE.ESPOL.EDU.EC](http://WWW.ESPAE.ESPOL.EDU.EC)

